

# Tržní odlišnosti a bariéry IT a technologických startupů



- Podnikatelské a inovační centrum působící v oblasti podpory výzkumu, vývoje a inovací již přes 25 let
- Propojujeme firmy s výzkumnými organizacemi, pomáháme s tranferem technologií a uváděním inovací na trh
- Spolupracujeme s více než 500 inovativními společnostmi různých oborů a velikostí



- Tržní ověření a spolupráce

„Vždy je možné mít uzavřená partnerství, předběžné dohody s investory a pilotní dohody se zákazníky již v první fázi projektu“

- Pár slov o financích
- Změny produktu v čase



- Poznání zákazníka a jeho specifik
- Strategie
- Obor
- Tradice a procesy
- Osobní vazby a jiné vlivy
- Načasování
- Délka uzavření obchodu
- Cena



„Důležitá je vždy spolupráce subjektů v daném ekosystému.  
V momentu startu projektu jsou všichni na stejné lodi“

**Děkuji za pozornost**

